

THE WEEKLY NEWS OF EAST KISARAZU



国際ロータリー第2790地区
木更津東ロータリークラブ

2021-22年度

●例会日 毎週水曜日 PM12:30~1:30 ●例会場 オークラアカデミアパークホテル TEL 0438-52-0111
●事務局 木更津市朝日1丁目2-29 シグママンション朝日B棟105号 TEL 0438-25-0716 FAX 0438-25-0718

2021-22年度国際ロータリーテーマ

奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために SERVE TO CHANGE LIVES

第10回例会 NO.2531 2021年9月29日

【元事務局 荒井さんのペット】



キアロちゃん

■司会進行

渡部和夫SAA



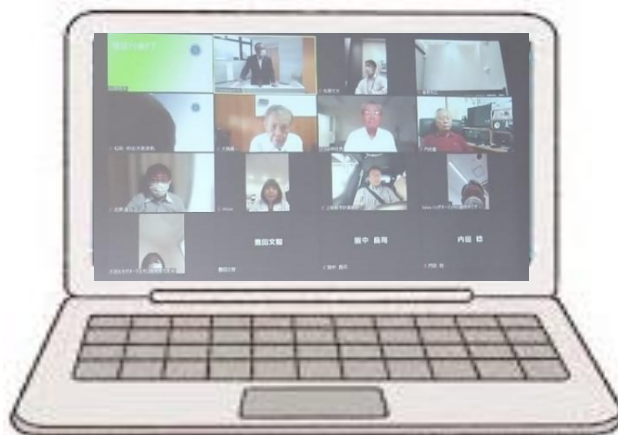
◆点鐘 12時30分 渡邊慎司会長

◆出席 会員42名 ◆出席率 64.86%
出席24名 ◆前々回出席率 60.60%
欠席18名 ◆修正後出席率 69.69%

◆欠席者【敬称略】

石井文子・大里光夫・加藤智生・叶川博章・
金見和子・嶋津正和・鈴木秀幸・竹内正守・
趙 亜南・鶴岡大治・中野麻美・林田謙志・
宮寺順子

コロナウイルス感染拡大防止の為の緊急事態宣言発令に伴い、リモートで7回目の例会を行いました。



ホームページ <https://kisarazueast-rc.jp>

木更津東ロータリークラブ

会 長 渡 邊 慎 司
幹 事 吉 田 和 義
編 集 大 岩 も え

国際ロータリー第2790地区

RI会 長 シェカール・メータ
地区ガバナー 梶原 等
ガバナー補佐 鈴木 荘 一



皆さんこんにちは。緊急事態宣言が発令されてから約2カ月が経過し、全国的にも新規感染者数が大きく減少してきています。木更津市においても新規感染者が数名程度の日が続いており、当クラブにおいては次週よりオークラホテルでの例会を実施したいと思います。

当初よりコロナウイルスの影響による休会はしないように考えていましたが、2カ月の間リモート例会を実施するとは思っていませんでした。しかし、年間に限られた回数しかない例会を実施し、貴重な時間を共有できたのは大変素晴らしいものだと感じました。また、実施したからこそのわかる問題点や、実際に例会に参加できない人へのフォローの仕方等について知ることができたのではないのでしょうか。

今回のリモート例会の経験が皆さんの仕事であったり、プライベートにおいてプラスとなるのではないのでしょうか。今後もデジタル化が確実に進んでいきます。その進歩についていかなければいけない訳ではありませんが、確実にデジタル化が進むことにより影響がある仕事や、生活様式が私たちを襲ってきます。2030年には大きく進歩している事が予測されます。

未来の科学的進歩を予想する本がたくさん出版されています。車の自動運転などは2030年には当たり前になっており、ロボタクシーと呼ばれる無人のタクシーが走っている事でしょう。渋滞が激しければ空飛ぶタクシーに乗って移動しましょう。また、遠くの人との会議には自分のアバターを出席させて、自分は自宅でゴーグルをつけて参加しています。

その他にも、日本においても味やにおいの成分をデータ化し再現する技術開発がすすんでいます。インターネットで食品を購入しようと思ったら、この技術を使って味見してから購入することができるでしょう。

建設業界においても多くの物がデジタル化してきています。入札においては電子入札システムと呼ばれる仕組みが導入されています。電子化により入札会場へ行く時間などが無くなり、会社で好きな時間に入札ができるようになりました。また、書類についてもデジタルカメラの登場により、パソコン上での処理が可能になりました。図面に至っては手書きからCADでの製図が当たり前となっています。

その他にも人手不足解消のために、ICT (Information and Communication Technology) という通信技術を活用した施工が

進んできています。ブルドーザーやショベルカーなどのコントロールをシステムにより動かすことにより、初心者でも重機操作ができるような仕組みです。このシステムは衛星電波を使用するので、地球上どこでも使用することができます。また、この技術の進化系は無人による重機作業です。何十台もの重機が事前にシステム化された作業を24時間稼働させることが可能です。ダム工事や鉱山などの現場では既に導入されています。

皆さんの職種でもデジタル化が進んでいる業界と、今後進んでくる業界があると思います。ロータリークラブは様々な職種の集まりです。情報を共有することによって少しでも時代の変化に対応していく事が大切だと思います。今後も、有益な情報等を見つけたら皆さんにご紹介したいと思います。



1. 幹事報告

- 1) 2021-22 年度ガバナー事務所より、2021-22 年度「地区大会 参加要請の変更のご案内」が届いておりますので回覧いたします。
- 2) ロータリーの友第 2790 地区代表委員より ご案内が届いておりますので回覧いたします。
- 3) 2021-22 年度ガバナー事務所より「ガバナーノミニー・デジグネート (2024-25 年度ガバナー候補)」のご案内が届いておりますので回覧いたします。

2. 他クラブからのお知らせ

- 1) 木更津 RC・富津中央 RC より「例会変更のお知らせ」が届いておりますので回覧いたします。

3. その他のお知らせ

特になし



4. 回覧

奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために

- 2021-22 年度ガバナー事務所より、2021-22 年度「地区大会 参加要請の変更のご案内」
- ロータリーの友第 2790 地区代表委員より ご案内
- 2021-22 年度ガバナー事務所より「ガバナーノミニー・デジグネート (2024-25 年度ガバナー候補)」のご案内
- 木更津 RC・富津中央 RC より「例会変更のお知らせ」

■委員会報告

◆青少年奉仕委員会 小林裕治委員長

9月7日火曜日の午後3時～4時まで第2回インターアクト合同会議をオンラインにて、委員長 小林裕治、次年度委員長 叶川博章委員2名で参加しましたことご報告致します。

【議事録】

- (1) インターアクトローテーション表について
(大原高等学校 鈴木・小久保委員長)
・鴨川令徳高等学校・鴨川RCが令和3年6月付けで廃部。14校→13校
- (2) 第53回指導者講習会について
(千葉経済大学附属高等学校・新千葉RC)
・12/15開催予定 (オンライン)
第54回指導者講習会について
(館山総合高等学校・館山RC)
・令和4年5月開催予定
- (3) 海岸清掃環境保全プロジェクト
(千葉県内の海岸) について
・インターアクトの参加はなし
- (4) 世界ポリオデー祈願プロジェクト
(成田山新勝寺) について
・インターアクトの参加はなし
- (5) 地区大会 (アパホテル東京ベイ幕張) について
・インターアクトの参加はなし
・年次大会の動画を地区大会で使用することについて検討
・年次大会の動画をYouTubeで使用することについて検討
意見があれば大原高校顧問の鈴木先生へ
- (6) その他 手洗い動画作成企画説明
学友会委員長 井上大輔(習志野中央RC)
参加希望があれば小久保委員長へ

【開催予定日】

令和4年3月9日(水) 千葉市民会館
令和4年5月17日(火) 千葉市民会館

～ロータリーについて知ろう～

第10回目

今回はアーサー・フレディック・シェルドンを紹介したいと思います。彼の残した言葉をご存知ですか。

「最も奉仕する者、最も多く報いられる」
この言葉は米国ロータリークラブ第1回年次大会(1910年)においてシェルドンがスピーチした時に語られたものです。19世紀後半の商習慣が他人を顧みずに自己中心的な商売が横行して、商売の原則は「買手の自己責任」とされていました。しかし、20世紀になり少しずつ社会が変わっていく中で、『知恵の光に満たされた人間は、他人に利益をもたらすことこそが正しい処理法だということを理解し、経営学が人間に対するサービス学であることを理解し、同僚に対して最も奉仕した者が最も報われる He profits most who serves his fellows best ことを理解するのである。』と述べています。

そして、第2回大会においてロータリークラブの標語として承認され、何度か変更がなされ現在では、「One Profits Most Who Serves Best」となっています。

■例会アワー

◆卓話

◇会員増強・研修委員会

渡邊元貴委員長



◇国際ロータリー2790地区(2021～22年度)

クラブ奉仕・会員増強基盤向上委員会

千葉RC 高橋昌宏委員長



～世界の会員基盤を広げる～

- 過去20年間 120万人のまま⇒130万人に増やす。
(2021年7月1日～2022年6月30日)

～みんなが、1人を入会させよう～

- 1人1人が会員候補者の推選をする事から始めましょう。
- ロータリアンとして、奉仕活動をする仲間を増やそう。
- 奉仕を通じて大きなインパクトをもたらすには、会員基盤を広げよう。

2021-22 RI会長 シェカール・メータ

< 持続的に向上し続ける会員維持と会員増強を目指す >

クラブ奉仕・会員増強・基盤向上委員会 委員長 高橋昌宏 (千葉 RC)

2021-22 年度クラブ奉仕・会員増強・基盤向上委員長を拝命いたしました、千葉ロータリークラブの高橋昌宏です。よろしくお願い致します。

昨年年初より新型コロナウイルス感染拡大に伴う社会経済活動の制限が長期化し、厳しい企業運営を強いられ各クラブに休会や退会の話が出る様になりました。

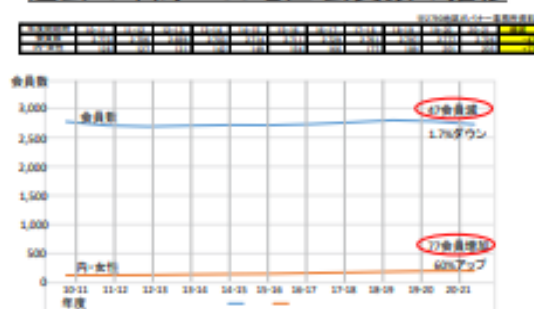
コロナ禍終息によるオリンピックの無事開催と会員企業の業績回復を願うばかりです。コロナ禍によるデジタル社会の変化は著しい変化をしています。インバウンド関連事業や飲食業・小売業の業績は、コロナ禍前に比較し大幅な売り上げ減少となっております。

クラブ奉仕・会員増強・基盤向上委員会活動をする上で、第 2790 地区の現状認識をする必要があります。

過去 10 年間の会員数の推移は、昨年度 2,726 名で 10 年前と比較して -47 名 (-1.7%) の微減でした。女性会員数は、+77 名と 60% の増加となりました。女性会員比率は、7.5% です。(世界 23%)

70 年前、第 2790 地区(当時第 60 地区)に千葉ロータリークラブが設立されてから最初の 50 年間で 83 クラブの設立、その後の 20 年間では、新設 1 クラブ、終結 2 クラブです。

過去10年間で 2790地区 会員数の推移



過去 10 年間にクラブ会員数の増加したクラブと減少したクラブでは、減少したクラブ数の方が多く半数以上でした。そこでグループ毎の会員増減を算出してみると地域により大きな特徴があり、以下の現象が解りました。

○増加グループ・・・3・4 (千葉エリア)、11・12 (東葛エリア)

○減少グループ・・・1・2 (葛南エリア)、5・6・7 (県南東部エリア)、8・9・10 (県北東エリア)、13・14 (東葛エリア)

2790地区 エリア別・グループ別のクラブ数の増減

グループ	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
増減	-14	-41	+80	+58	-14	-13	-73	-20	-2	-8	+84	+43	-2	-15
エリア	葛南エリア	千葉エリア	県南東部エリア	県北東部エリア	東葛エリア	西葛エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア	千葉エリア
エリア増減	-86	+60	-100	-47	+40									

○ エリアによる増減が明確である

<増加要因>

- 交通インフラの整備 鉄道・高速道
- 人口流入・大型商業施設・商業施設
- 女性活躍社会

<減少要因>

- 会員は地元の名士が高齢化・後継者不足
- 小売業・専門店
- 大型ショッピングセンター
- デジタル需要へ対応が難行

時代に
合わせた
変革

品量と多
品目が必要

●増加及び減少の要因についての考察

- 増加要因は、新たな街に鉄道の開通と新駅・高速道路等の交通インフラの整備大型ショッピングモールと企業誘致により大量の人口流入。
- 減少要因は、会員は、地元の名士が多い⇒高齢化、後継者不足、商流の変化(小売→大型 SC) デジタル需要(流通、スピード、コスト低減、商品量と多品種)

●会員維持活動

- クラブ内カウンセラーグループの設置と運用、クラブ内研修、奉仕活動に参加
- フェローシップ・親睦委員会と共に同好会・親睦活動の推進
- 社会経済活動の推進、SNS による地区会員間の新たな取引支援

●会員増強・基盤向上

- DLP、CLP に基づく各クラブの会員増強目標を明確にしてください。地域による特性を考慮して課題抽出して具体的な対策をお考えください。
- クラブ毎に会員候補者名簿を作成し、年度をまたぎ継続管理が必要です。
- 会員増強は、全会員の共通課題です。各クラブの委員会毎に数値目標を設定し定期的にクラブ理事会等で維持・増強確認をして参りましょう。



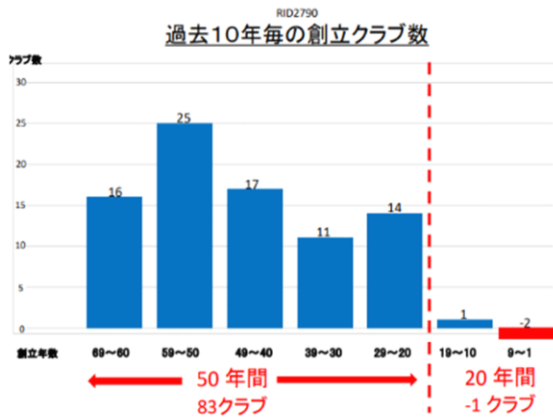
ガバナー月信 8月号 梶原ガバナー

「そのロータリークラブに新しい風を吹き込むのが新入会員です。ロータリークラブの事は何も知らない新しいメンバーこそがクラブの活性化に影響を与えるのです。先輩・ベテラン会員は、新会員に対してロータリーのいろはを教え、若手・中堅はフレッシュな感覚の新会員から様々な影響を受けるのです。勿論新会員はクラブのロータリアンから多くの学びの場を提供され研鑽を積み成長していきます。会員が増えるという事はこういったプロフィットが沢山ついてきます。」

「私達は会員増強と言うとノルマとして意識してしまいます。ですが、新会員を招くことはクラブの活性化に良い影響を与えてもらえる機会として前向きに捉えて頂きたいと思います。」

★会員維持・増強活動に成果を上げる★

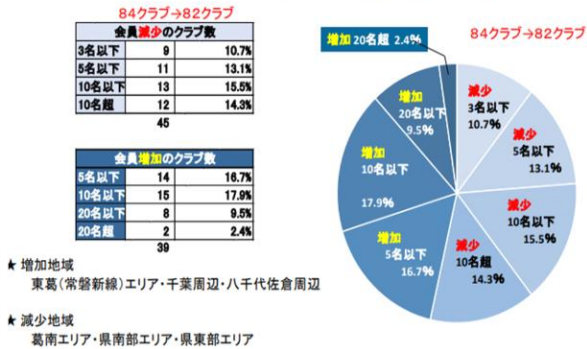
- (1) ロータリー活動は楽しい・好きですか → 親睦・奉仕活動への参加
- (2) 候補者名簿 (〇〇協会、商工会、経営者協会)
- (3) 会員増強は、全員参加による。
 - ① 全会員の知人、友人、親友 → お取引先
 - ② 成果の上がる方法 (楽しむ事でチームクラブが一体となる)
- (4) 会員増強維持は、各委員会活動の他に増強活動についても話し合い行動して下さい。
- (5) 定期的 (1~3ヶ月毎に成果発表) な検討・改善案。



入会候補者リスト 2021年 月~ 月の活動状況

委員名	会員名	入会希望者数	候補者数	募集先	募集先住所	活動状況	候補者数(月)	募集状況(月)
1	役員							
2	クラブ事務							
3	管理運営							
4	プログラム							
5	プロモーション							
6	会員増強・新会員の募集							
7	会員増強							
8	会員委員会							
9	IT活用委員会							
10	IT活用委員会							
11	IT活用委員会							
12	クラブ事務							
13	専任プロ/外							
14	職労単位							
15	社会福祉							
16	職労単位							
17	青少年部会							
18	ロータリー財団							
19	東山地区会							

直近10年間の会員増減の割合



衛星クラブガイド

	ロータリークラブ	衛星クラブ
クラブ数		□世界: 563クラブ □日本: 23クラブ <small>※2021.7月現在</small>
目的	□スポンサークラブの会員数増強 □平均年齢64歳 → 低年齢・女性会員 (8%)	□若年層 (平均46歳) □女性会員 (26%) □スポンサークラブ会員数増強。
創立時会員数	□必要最低人数: 20人	□必要最低人数: 8人 (創立時の平均会員数: 10人) (最多会員数: 21人)
メンバーシップ	□他クラブの例会参加・名簿記入。	□ロータリアンは、衛星クラブ例会でメンバーシップ可。 □ガバナー承認が不要。
設立	□ガバナー承認が必要。	□スポンサークラブ (親クラブ) の判断で作れる。 □役員は議長、副議長、幹事、会計。
例会奉仕活動		□スポンサークラブとは別の例会場、理事会に議長出席。 4半期毎に合同例会開催、例会時会員交流、合同の奉仕活動 □対面、オンラインを組み合わせたハイブリッド例会
会員数		□スポンサークラブに加えの事が出来る→会員維持確保 (例) スポンサークラブ50名+衛星クラブ8名=58名
必要分担金		□RI分担金、地区の必要分担金は、ロータリークラブ 会員と同様、ロータリー友の会 □地区会費・会場費・食事代の軽減 □会員増強・基盤向上 高橋

持続的に向上し続ける 会員維持と会員増強をめざす

CLPによる中長期方針(目標) を具体的にします。クラブ会長以下全員が積極的に奉仕活動に参加して理解と興味を持つ事で会員増強に繋がります。

1) 会員維持活動

- ① クラブ毎にカウンセラーGの設置と運用、クラブ内研修、奉仕活動の積極的な参加。
- ② フェロウシップ・親睦委員会と併に同好会・親睦活動の推進。
- ③ 社会経済活動の推進、SNSによる地区会員企業間の新たな取引による業績拡大につなげる。

2) 会員増強・基盤向上

- ① CLPに基づく、各クラブの会員増強目標を明確にして下さい。
- ② クラブ毎に会員候補者名簿を作成し、年度をまたぐ継続管理が必要です。
- ③ 会員増強は、会員全員の共通課題です。各クラブの委員会毎に数値目標を決めて下さい。



高橋様 ありがとうございました。

◆点鐘 13時10分 渡邊慎司会長

木更津東ロータリークラブ事務局メールアドレス eastkisarazu-rc@nifty.com